



**Más información e inscripciones en:**

[www.impulsalicante.es/centro-emprendedores](http://www.impulsalicante.es/centro-emprendedores)  
Entrada gratuita limitada al aforo del centro

 [www.impulsalicante.es](http://www.impulsalicante.es)

 **Centro de Emprendedores**  
C/ El Cid - 03001 Alicante  
[centro.emprendedores@alicante-ayto.es](mailto:centro.emprendedores@alicante-ayto.es)  
Tel. 965 14 61 58

 **Agencia Local de Desarrollo**  
C/ Jorge Juan, 21 - 03002 Alicante  
Tel. 965 14 57 00

 [www.facebook.com/CentrodeEmprendedoresdeAlicante](https://www.facebook.com/CentrodeEmprendedoresdeAlicante)

 [www.twitter.com/c\\_emprende\\_alc](https://www.twitter.com/c_emprende_alc)



**Es preciso respaldar y asesorar  
a quienes están dispuestos a  
crear empresas y generar empleo**

Arrancamos 2014 con ilusiones renovadas y con datos que certifican que vamos por el buen camino. Alicante capital y su provincia cierran 2013 liderando la creación de nuevas empresas en España. Más de 300 sociedades mercantiles se dan de alta cada mes, un dato que invita al optimismo. Desde el Centro de Emprendedores vamos a redoblar esfuerzos para seguir en esa línea y aumentar la viveza de nuestro tejido productivo.

Os presentamos para este primer trimestre de 2014 una programación universal, gratuita y de calidad. Una programación variada que focalizamos en los sectores con mayor proyección. Tenemos muy claro que debemos estar al lado de los emprendedores y de las pequeñas y medianas empresas. Ahora más que nunca es preciso respaldar y asesorar a quienes están dispuestos a crear empresas y generar empleo, para que obtengan la financiación necesaria y puedan llevar adelante sus proyectos. Y también, cómo no, es el momento de dar apoyo a las pymes consolidadas.

Este es el objetivo último de nuestra programación: contribuir a la creación de empresas que generen empleo y bienestar, facilitando todo el recorrido de la actividad emprendedora: desde la constitución de la empresa y su régimen fiscal, al apoyo a la financiación y la mejora de las relaciones con las administraciones, entre otras iniciativas.

El alumno que haya completado un itinerario recibirá un diploma acreditativo de las horas cursadas emitido por la **Agencia Local de Desarrollo Económico y Social** del Ayuntamiento de Alicante.

 **Itinerario  
Emprendedor**

 **Itinerario  
Gestión Empresarial**

## PROGRAMA DE ACTIVIDADES

Enero | Febrero | Marzo 2014



**CENTRO DE EMPRENDEDORES  
DE LA AGENCIA LOCAL  
ALICANTE**

  
**IMPULSALICANTE**  
AGENCIA LOCAL DE DESARROLLO

 **AYUNTAMIENTO  
DE ALICANTE**

## ENERO

Días 14 y 15. 10-13.30 h.

**Taller de Creación de Empresas.**  
Imparten: Técnicos de la Agencia Local y Jovempa.

Día 16. 10-12 h.

**Taller de Formación para la excelencia profesional.**

Imparte: *Mª Jesús Bujaldón*. Practitioner Diplomada en PNL. Experta en Coaching por el Instituto Europeo de Coaching.

Día 16. 17.30-20.30 h.

**Sesión de Networking.**

Organiza: KCN Club de Networking.  
Lugar: Salón de Actos de la Agencia Local.

Día 17. 9.30-13.30 h.

**Introducción a la logística internacional. Pros y contras de la deslocalización.**

Imparte: *Antonio Andrés*. CEO de Whyconsultors, profesor Supply Chain Global MBA -ESEUNE Business School. Profesor logística y Operaciones en Internacional MBA-FUNDESEM.

Días 21 y 22. 9.30-13.30 h.

**Taller de Oratoria:**

**I Gestión del Miedo escénico, un discurso sin nervios**

**II: El poder de la palabra: estrategias para convertirte en un buen comunicador.**

Imparte: *Raquel López*. Narradora profesional. Docente en talleres de Narración Oral.

Día 23. 10.30-13.30 h.

**Emprender en Sociedades Laborales.**

Imparten: *Miguel Millana*: Presidente de FEVES y técnicos de FEVES.

Día 24. 9.30-13.30 h.

**Mitos y consejos para emprendedores. Introducción a Design Thinking.**

Imparte: *Antonio Andrés*. CEO de Whyconsultors, profesor Supply Chain Global MBA -ESEUNE Business School. Profesor logística y Operaciones en Internacional MBA-FUNDESEM.

Día 28. 10-12 h.

**Historytelling: El Alquimista Nicolas Flamel: Historia de un emprendedor. ¿Cuál es tu historia?**

Imparte: *Rosa Ana Cremades*. Economista. Master en Dirección de Marketing Emprendedora. Conferenciante. Consultora y coach. Autora de diversos manuales sobre creatividad e innovación.

Día 29. 10-12 h.

**Lo que la empresa debe saber en relación a la Propiedad Industrial e Intelectual.**

Imparte: *José Antonio López Martínez*. Abogado, asesor y Agente de la Propiedad Industrial.

Día 30. 9.30-13.30 h.

**Taller de Creatividad aplicada a la creación de nuevos negocios. Canvas 6.0.**

Imparte: *Josué Gadea*. Economista. Máster en Dirección de Marketing. Fundador de The big step COMPANY y Josué Gadea Visual&Game Training.

Día 31. 10-13 h.

**Business English Day "Team Building".**

Imparte: *Antonio Andrés*. CEO de Whyconsultors, profesor Supply Chain Global MBA -ESEUNE Business School. Profesor logística y Operaciones en Internacional MBA-FUNDESEM.

## FEBRERO

Día 4. 10-12 h.

**Emprender en el extranjero. Multiplica tus posibilidades.**

Imparte: *Eugenia Vega* de Conquista Coach. Coach y formadora profesional.

Día 5. 9.30-13.30 h.

**Venta global para el emprendedor: tú mismo, tú proyecto y tus clientes.**

Imparte: *Fco. Ruíz Torre*. Lideris - Consultoría personalizada de ventas. Autor de "El libro rojo del director comercial".

Día 6. 9.30-13.30 h.

**Taller Convirtiendo la llamada fría en llamada calentita.**

Imparte: *Josué Gadea*. Economista. Máster en Dirección de Marketing. Fundador de The big step COMPANY y Josué Gadea Visual&Game Training.

Día 7. 10-12 h.

**Análisis de oportunidades dentro de la industria de la venta directa o network marketing.**

Imparte: *José Vicente Plá*. LCEO de S.G. Muneris, Consultoría de Inteligencia de Negocios, tecnología cloud. Business Intelligence.

Días 11, 12 y 13. 10-13.30 h.

Días 18, 19 y 20. 10-13.30 h.

**Curso de la Idea a la puesta en marcha.**

Imparten: Técnicos de la Agencia Local y Jovempa.

Día 12. 17.30-20.30 h.

**Sesión de Networking.**

Organiza: KCN Club de Networking.  
Lugar: Salón de Actos de la Agencia Local.

Días 21. 10-11.30 h.

**Los modelos de éxito, la solución para el autoempleo.**

Imparte: *Ibone Erezuma*. Consultora de Consulting Orbere.

Días 25 y 26. 9.30-13.30 h.

**Desarrolla tu potencial Innovador: las empresas innovadoras reflejan el potencial innovador de las personas que la integran.**

Imparte: *Rosa Ana Cremades*. Economista. Master en Dirección de Marketing. Emprendedora. Conferenciante. Consultora y coach. Autora de diversos manuales sobre creatividad e innovación.

Día 27. 9.30-13.30 h.

**Organízate con eficacia como emprendedor.**

Imparte: *Eugenia Vega* de Conquista Coach. Coach y formadora profesional.

Día 28. 10-13 h.

**Business English Day. Business English Communication and Working abroad: How to write CV/ Resumé and behave in a job interview.**

Imparten: *Cristina López* y *Verónica González de Happy Sport*. *Iker Inchauste Prego* y *Arancha Villar* de San Juan Bilingüe. Asistirán nativos de habla inglesa.

## MARZO

Día 4. 9.30-13.30 h.

**Aprende a mejorar el análisis económico-financiero de la empresa.**

Imparte: *Ángel Gallardo*. Profesor de Economía de Enseñanza Secundaria y Universidad de Alicante.

Día 5. 10-12 h.

**Que el éxito no te pille con cara de Póker; 4 movimientos para ganar tu partida de emprendedor.**

Imparte: *Cristina Arozamena*. Key Coaching International. Coach estratégico y profesional. Directora del Instituto de Coaching Empresarial de la Cámara de Comercio de Alicante.

Día 6. 9.30-13.30 h.

**Taller Entrevistando al cliente: el eslabón perdido de la metodología Lean.**

Imparte: *Josué Gadea*. Máster en Dirección de Marketing. Fundador de The big step COMPANY y Josué Gadea Visual&Game Training.

Día 7. 9.30-13.30 h.

**Taller de Contabilidad para DUMMIES.**

Imparte: *Marta Armendia*. Profesora del IES Leonardo Da Vinci, Empresa e iniciativa Emprendedora.

Días 11 y 12. 10-13.30 h.

**Taller de Creación de Empresas**

Imparten: Técnicos de la Agencia Local y Jovempa.

Día 12. 17.30-20.30 h.

**Sesión de Networking.**

Organiza: KCN Club de Networking.  
Lugar: Salón de Actos de la Agencia Local.

Día 13. 18-21 h.

**Cine Forum Empresarial: JOBS**  
Presenta y modera: *Juan Carlos Cubeiro*. Socio y director de IDEO Business. Coach estratégico, conferenciante y autor de 39 libros. **Colaboran:** *Cristina Mulero* de Gesalmed y *Paco Carreras* Presidente de Rotary Club Alicante Puerto.

Día 18. 9.30-13.30 h.

**Negociación Bancaria: ¡Cómo obtener financiación hoy en día!**

Imparte: *Ángel Gallardo*. Profesor de Economía de Enseñanza Secundaria y Universidad de Alicante.

Día 25 y 26. 10-13 h.

**Web 2.0 para emprendedores**

Imparte: *Javier Pinto*. Experto Universitario en Ciencias de la Educación y Nuevas Tecnologías Aplicadas.

Día 27. 9.30-13.30 h.

**Técnicas y plan de ventas para vendedores.**

Imparte: *Fco. Ruíz Torre*. Lideris - Consultoría personalizada de ventas. Autor de "El libro rojo del director comercial".

Día 28. 10-13 h.

**Business English Day: Techniques to Built and maintain a powerful professional network.**

Imparte: *Eugenia Vega* de Conquista Coach. Coach y formadora profesional.