

## Simuladores financieros para emprendedores

### Modelo de proyecciones financieras

Simulación para el desarrollo de una previsión de ventas, costes e inversiones de la empresa del emprendedor.

El primer paso a la hora de realizar el plan financiero consiste en la proyección de ventas de la startup. Éste es el paso que mejor define la relación entre plan estratégico y económico, pues la hoja de cálculo debe recoger fielmente el modelo de negocio del emprendedor y traducirlo en ventas estimadas. Los aspectos más importantes serán:

- Enfoque bottom-up
- Máximo nivel de desglose
- Coherencia con el plan estratégico

Posteriormente proyectaremos costes operativos, inversiones y fondo de maniobra.

Veremos un caso de empresa de internet y trabajaremos un caso real propuesto por algún asistente al curso.

### Elaboración de un estado de flujos de caja y balance de situación

Elaboración de un estado de flujos de caja y balance de situación. Explicación sobre la elaboración del cash flow y el cuadro del balance de situación.

La rentabilidad es la métrica financiera más sobrevalorada en el mundo del emprendimiento. Mucho más importante que los beneficios es la solvencia, es decir, la capacidad de hacer frente a los pagos. Esto se mide con el estado de tesorería, lo cual es posible si se dispone de los flujos de caja y el balance de la sociedad.

En este modelo veremos cómo podemos construir ambos partiendo de las proyecciones anteriores.

### Descuento de flujos de caja

Modelo de valoración de empresas utilizando el descuento de flujos libres de caja.

La metodología de valoración de empresas por antonomasia es el descuento de flujos de caja. Analizaremos un modelo para su obtención y explicaremos las dificultades que ofrece para los emprendedores.

### Valoración por VC Method

El VC Method es el sistema de valoración más empleado por los mejores inversores profesionales. Explicaremos en qué consiste y cómo se determinan cada una de las variables que sirven para determinar la valoración de la startup.

## Tabla de capitalización

Explicación de diluciones y tratamiento del capital ante ampliaciones.

Se trata de una tabla que recoge la situación accionarial de la compañía en cada una de las rondas de financiación. Presentaremos una tabla a modo de ejemplo explicando cómo elaborar una que sirva a cada emprendedor en particular.

## Efecto de las cláusulas del acuerdo de inversión sobre las ganancias.

Explicación económica de los efectos de las cláusulas pactadas con inversores en el patrimonio del emprendedor.

Al contrario de la opinión comúnmente extendida, el reparto económico de la inversión en la startup no tiene lugar únicamente en la valoración. Determinadas cláusulas del acuerdo de inversión tienen un perfil eminentemente económico que hacen que los repartos financieros varíen de una parte a otra, fundamentalmente en la venta.

En este modelo comprobaremos cómo afectan tales cláusulas a los repartos financieros entre los socios.

## Valor premoney y efectos del apalancamiento

Explicación del efecto de la deuda en la rentabilidad y valor de la startup.

En este modelo abordaremos la estructuración de la operación de inversión, cómo afecta el apalancamiento y sus efectos en la vida económica de la startup.

Descubriremos cómo el apalancamiento de la gran empresa no tiene nada que ver con la startup.