CEEI VALENCIA
CENTROS EUROPEOS DE EMPRESAS INNOVADORAS

foro Creación de empresas

JORNADA ABIERTA

Cómo hablar en público y convencer

Jueves, 16 de Octubre de 2014

Presentación

Comunicar una idea, vender un producto o un servicio resulta para muchos difícil, y más cuando tenemos que hacerlo delante de un auditorio, de una junta o en una reunión.

Para llegar a ser un buen comunicador y aprender expresar nuestras **ideas**, lo primero que debemos de aprender a hacer es Defender Nuestra Posición delante del Público al que nos vamos a enfrentar.

Ser capaz de hablarles de ventajas y beneficios, y no sólo de características técnicas, y sobre todo, lo que debemos de ser capaces de hacer es; hablarles, y hacerlo con seguridad, confianza, tranquilidad y demostrando que Somos Grandes Comunicadores….

Objetivos:

- Aprender la diferencia entre presentación Informativa y Persuasiva para la exposición frente al auditorio
- Aprender a hablar en base a Ventajas y Beneficio
- Conocer las técnicas de expresión verbal y no verbal útiles para defender tu presentación
- Vencer el miedo al ridículo, a hablar en público y a exponerse ante el auditorio

Programa

1. Cómo hacer una presentación persuasiva; que capte la atención a través de la técnica ANSVA
2. Los 4 magníficos de la expresión no verbal. Cómo controlarlos para que convenzan
3. Aprender a hablar de Ventajas y Beneficios
4. Cómo hacer de mí, a través de la oratoria, mi mejor producto
5. Cómo gestionar las objeciones y pasar a la acción

Dirigido a:

Empresarios, gerentes, directivos de PYMEs y futuros empresarios.

Ponente

Adriana Rubio — Directora Comercial de Dormitienda

Día, Hora y Lugar

Jueves 16 de octubre de 2014 de 16:30 a 20:00 h. Salón Actos CEEI Valencia

GENERALITAT VALENCIANA · IVACE · UNIÓN EUROPEA Fondo Europeo de Desarrollo Regional · Emprenem junts.

CEEI Valencia
València Parc Tecnològic
Avda. Benjamín Franklin, 12
46980 Paterna (Valencia)
Telf. 96 199 42 00
E-mail: informacion.foro@ceei.net
www.ceei-valencia.com