

Empresa Instal·ladora d'Energia Solar Fotovoltaica



GENERALITAT
VALENCIANA

IVACE
INSTITUT VALENCIÀ DE
COMPETITIVITAT EMPRESARIAL

CEEI
COMUNIDAD
VALENCIANA
CENTROS EUROPEOS DE
EMPRESAS INNOVADORAS

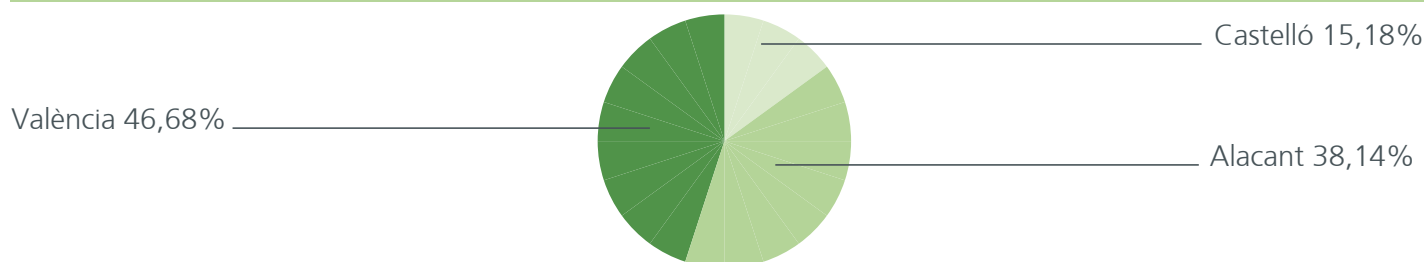
CONTEXT SECTORIAL

L'energia solar fotovoltaica està considerada la gran tecnologia generadora d'electricitat del futur. Espanya, amb 4.751 MW acumulats, ocupava el cinquè lloc a Europa per potència acumulada el 2018.

La contribució directa al PIB del Sector Fotovoltaic va suposar 2.923 milions d'euros l'any 2018, mentre que la contribució induïda va ser de 230 milions d'euros. Esta dada suposa que l'energia solar fotovoltaica ha vist incrementada la seua aportació directa al PIB nacional un 6,7 %, de manera que es manté la tendència ascendent iniciada l'any 2015.

La Comunitat Valenciana comptava amb 5.943 instal·lacions en abril del 2020, i ocupa el sisé lloc quant a potència fotovoltaica instal·lada per quilòmetre quadrat a Espanya. La potència total instal·lada se situa al voltant dels 364 MW.

DISTRIBUCIÓ PROVINCIAL DE LA POTÈNCIA SOLAR FOTOVOLTAICA, COMUNITAT VALENCIANA, 2018 (%)



DAFO

AMENACES	OPORTUNITATS
· Augment de la competència. · Competitivitat per qualitat i servici, no per preu. · Pressió mediambiental i social.	· Pròsperes previsions de creixement del sector fotovoltaic. · Les nostres oportunitats de negoci i la paritat de xarxa fotovoltaica. · Elevats nivells de radiació solar a la Comunitat Valenciana. · Elevat nombre de clients potencials que poden disposar d'instal·lacions fotovoltaiques. · Creixent preocupació mediambiental de la societat.
PUNTS FORTS	PUNTS FEBLES
· Coneixement de les característiques específiques de l'activitat. · Atenció personalitzada i qualitat del servici. · Flexibilitat en la prestació de servicis. · Possibilitats de diversificació.	· Dificultat per a trobar personal amb els nivells de qualificació i experiència requerides. · Escassa formació empresarial. · Nivells d'associacionisme deficients.

ANÀLISI DE LA DEMANDA

DIMENSIONS DEL MERCAT

La tipologia d'empreses que predominen en el sector són majoritàriament de recent creació, les quals hauran de competir amb unes altres ja assentades en el mercat.

Es tracta d'un mercat amb gran potencial de creixement i desenvolupament encara sense explotar.

CLIENTS

En funció dels projectes d'energia solar fotovoltaica duts a terme, es poden establir diferents perfils de client: particulars, empreses, indústries i institucions.

Empresa Instal·ladora d'Energia Solar Fotovoltaica



GENERALITAT
VALENCIANA

IVACE
INSTITUT VALENCIÀ DE
COMPETITIVITAT EMPRESARIAL

CEEI
COMUNIDAD
VALENCIANA
CENTROS EUROPEOS DE
EMPRESAS INNOVADORAS

QUINS SERVEIS PUC OFERIR A LA MEUA CLIENTELA?

SERVEIS BÀSICS

- Instal·lacions aïllades de la xarxa elèctrica.
- Instal·lacions connectades a la xarxa elèctrica, amb integració o no a l'edificació.
- Aplicacions industrials.
- Centrals fotovoltaïques.
- Aplicacions especials, com ara bombeig d'aigua.

SERVEIS COMPLEMENTARIS

- Desenvolupament de projectes.
- Estudis de viabilitat tècnica i econòmica.
- Estudis i consulta sobre el potencial solar de la zona.
- Negociació, localització i emplaçament de terrenys: prospeccions i reconeixement d'àrees amb potencial.
- Auditories.
- Gestió administrativa per a l'obtenció de subvencions, tant de caràcter estatal com autonòmic.
- Promoció de les energies renovables.

CARACTERÍSTIQUES BÀSIQUES DE L'EMPRESA INSTAL·LADORA D'ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA TIPUS

CNAE/SIC	74.20/89.11
IAE	15.14
Condició jurídica	Societat Limitada
Facturació	230.000 euros
Localització	Zones urbanes o polígons industrials
Personal i estructura organitzativa	Dues persones emprenedores, dos operaris i un aprenent
Instal·lacions	100 m ²
Clients	Particulars, empreses i Administracions Públiques
Ferramentes de promoció	Fundamentalment, el boca en boca. A més de la publicitat en mitjans tradicionals, web corporativa pròpia o publicacions en directoris comercials
Valor de l'immobilitzat/Inversió	58.250 euros
Import despeses anuals	197.806,06 euros
Resultat brut (%)	14,00 %

RECOMANACIONS

Tracta d'oferir un servei integral als teus clients.

La formació i qualificació del teu personal serà imprescindible.

Estableix acords amb altres empreses per poder oferir servicis complementaris a la teua clientela.

Ofereix una atenció cuidada, professional, personal i individualitzada segons les característiques i especificacions de cada client.

Informa't sobre el factor tecnològic i l'aparició de noves màquines i processos.

Per tal d'estar al corrent de les novetats que s'originen en el mercat, assisteix a fires i contacta amb empreses proveïdores i clientela.

Presenta la teua empresa en la xarxa.

ENLLAÇOS D'INTERÉS

www.unef.es · www.censolar.es · www.portalsolar.com · www.solarweb.net · www.ivace.es · www.idae.es · www.energias-renovables.com